

## Communiqué de presse

### Résultat 2013 de l'étude de l'Observatoire du Véhicule Industriel sur les marchés du Véhicule Industriel et du Transport Routier de Marchandises

#### Une année de faux-semblant

*Paris, le 9 janvier 2014 – publication aujourd'hui des résultats 2013 et des perspectives 2014 de l'Observatoire du Véhicule Industriel (OVI) de BNP Paribas Leasing Solutions sur les secteurs du Transport Routier de Marchandises (TRM) et du Véhicule Industriel (VI).*

Alors que le premier semestre laissait présager un net repli, 2013 se clôt finalement à un niveau d'immatriculations correct, au-delà de 43 000 unités. Ce bilan plutôt positif en valeur absolue est lié à une anticipation sur les commandes de véhicules Euro 6, déclenchée tardivement à mi 2013. Malgré tout, ces chiffres ne permettent pas encore d'envisager une véritable reprise. Les marchés du TRM et du BTP, deux piliers fondamentaux des achats de VI, souffrent toujours d'un manque d'activité notable.

Après un recul de 3,4% entre 2011 et 2012, le TRM peine à retrouver un volume de transport normal. Il accuse une baisse de 4,6% de juillet 2012 à juin 2013 par rapport aux 12 mois précédents, portant les volumes à 162,6 millions de tonnes-km transportées. Pour autant l'INSEE indique en novembre 2013 que le TRM est en train de se redresser et qu'il tend vers une amélioration dans les prochains mois.

Selon les dernières estimations, le marché du VI se situe bien dans la tendance des prévisions de l'OVI de janvier 2013 (42 500). Les chiffres connus à fin novembre affichent un bilan annuel à 43 100 immatriculations, soit +3% pour les tracteurs (24 500 unités) qui bénéficient de l'anticipation Euro 6 et -5% pour les porteurs (18 600 unités).

Le recul des immatriculations de porteurs en 2013 est général pour tous les types de carrosseries, sous l'influence d'une demande contrainte. Avec 16 519 immatriculations<sup>1</sup>, la baisse atteint -8,9% pour l'ensemble de la catégorie, après un recul de -3,6% entre 2011 et 2012. Les semi-remorques et remorques n'affichent que 15 748 immatriculations<sup>1</sup>.

Les Véhicules Utilitaires Légers affichent un bilan très dégradé, témoignant d'un déphasage incontestable avec le VI depuis 2009. Le marché recule de -5,6% avec 317 762 immatriculations<sup>1</sup>. Les problèmes du BTP, avec une baisse attendue de l'activité de près de 3% en 2013, pèsent beaucoup sur cette catégorie de véhicules.

Le marché d'occasion, quant à lui, maintient un volume d'échange apparent élevé. Sur les 10 premiers mois 2013, les immatriculations ont progressé de 1,8% par rapport à la même période en 2012, s'établissant à 44 898 unités.

Le « métier » de la distribution fonctionne à bas régime, sur la base du repli organisé depuis 2009 et rien ne laisse présager un retour rapide sur les bases antérieures à la crise. Si le marché se maintient globalement, 2013 aura été plus difficile que 2012, notamment concernant les ventes de VI qui chutent de 16%.

2013 se termine donc pour le VI sur un niveau finalement correct par rapport à son trend historique. Le léger recul permet au marché de ne pas replonger dans la crise mais l'inscrit dans une sorte de faux rythme.

---

<sup>1</sup> Chiffres sur les 11 premiers mois 2013

Il faut s'attendre à un 1<sup>er</sup> semestre 2014 délicat, entre la fin des livraisons d'Euro 5 au 1<sup>er</sup> trimestre et une faiblesse des livraisons Euro 6 très probable au 2<sup>ème</sup> trimestre. Malgré tout, si les frémissements de reprise à fin 2013 se confirment en début d'année, 2014 pourrait être l'année de transition, notamment grâce à une reprise au 2<sup>ème</sup> semestre, alimentée par les renouvellements d'un parc vieillissant dans un contexte économique qui s'éclaircirait.

Nos experts tablent sur 21 500 immatriculations pour les tracteurs et 16 500 pour les porteurs, soit une fourchette basse à 38 000 immatriculations. Toutefois les achats de renouvellements des grandes flottes pourraient nous permettre d'envisager une fourchette haute autour de 41 000 livraisons. Un palliatif en attendant une reprise réelle en 2015.

---

*Edition intégrale de l'étude disponible sur le site Internet de BNP Paribas Leasing Solutions ou sur demande*

*Reproduction presse autorisée, sous réserve de citer la source « Observatoire du Véhicule Industriel de BNP Paribas Leasing Solutions ».*

---

#### **Contact presse**

Margaux Fievet : 01 53 67 12 82 / margaux.fievet@ogilvy.com

#### **BNP Paribas Leasing Solutions, bien plus qu'un financement.**

Au sein du groupe BNP Paribas, BNP Paribas Leasing Solutions est spécialisé dans les solutions locatives et de financement pour les équipements professionnels, proposées soit directement aux entreprises et professionnels, soit par l'intermédiaire de ses partenaires : les constructeurs, éditeurs et leurs réseaux de distribution (direct ou indirect).

Avec plus de 29,3 milliards d'euros d'encours gérés et plus de 3 600 collaborateurs dans le monde, BNP Paribas Leasing Solutions figure parmi les leaders européens en matière de leasing et constitue aujourd'hui le seul acteur en mesure de proposer une offre de services aussi étendue, allant du financement locatif simple à l'externalisation de parc, en passant par la location longue durée.

Grâce à la fois à sa dimension globale et à son implantation locale, BNP Paribas Leasing Solutions peut offrir des services et des solutions créatrices de valeur dans 23 pays à travers le monde : directement en Allemagne, Autriche, Belgique, Chine, Espagne, France, Inde, Italie, Pays-Bas, Pologne, Portugal, Roumanie, Royaume-Uni, Turquie et via les entités du Groupe BNP Paribas en Algérie (EL Djazaïr), Côte d'Ivoire (BICICI), Luxembourg (BGL), Egypte (BNP Paribas Egypte), États-Unis (Bank of the West), Gabon (BICIG), Maroc (BMCI Leasing), Sénégal (BICIS), Tunisie (UBCI Leasing).